

**TEAM2GROW S.R.L.**

# **FINANZA E CAPITALE UMANO A SOSTEGNO DI PMI E START-UP**

**Team2Grow Srl nasce a Milano nel giugno 2016 con l'obiettivo di aiutare le PMI e le Start-Up più qualificate a sviluppare le proprie competenze ed il proprio business attraverso un'assistenza di carattere professionale ed un supporto finanziario.**

Team2Grow Srl - [www.team2grow.eu](http://www.team2grow.eu) - è una società che persegue l'obiettivo di affiancare, seguire ed accompagnare PMI e Start-Up nel percorso che porta al raggiungimento degli obiettivi aziendali prefissati, garantendo il reperimento sia di finanza che di capitale umano, grazie, da un lato, all'eterogeneità della compagine societaria, composta da soci operativi che vengono inseriti in azienda secondo la modalità W4E, e, dall'altro, ai rapporti detenuti con investitori privati e fondi istituzionali. Dopo aver concluso due operazioni di finanziamento, erogando capitale per 150.000 e 115.000, ha ad oggi un portfolio clienti vario e fornito, composto sia da Start-Up che PMI, costantemente seguite. Portfolio che compone di aziende diverse per settore di appartenenza e per necessità, con cui stiamo lavorando affinché ottengano le risorse di cui hanno bisogno, una massa finanziaria che si aggira intorno ai 7 ML e che verrà erogata in tempi brevi grazie alla nostra filiera operativa breve ed efficiente. Il Fondo inglese con cui abbiamo instaurato una partnership ci consente di provvedere alle richieste dei clienti in modo puntuale e vantaggioso, così come vantaggioso è anche percorso lavorativo che la nostra società propone. Il nostro business model è vincente in quanto i nostri soci/manager diventano veri e propri tutor e promotori delle aziende che vengono loro affidate, affinché possano sostenerle e sponsorizzarle, una volta pronte, di fronte ad investitori sia privati che istituzionali. A tal proposito riportiamo le parole di due soci operativi della società.



**MARNIX GROET  
SOCIO OPERATIVO**



**GALOSI FAUSTO**  
**SOCIO OPERATIVO**



Marnix Groet, socio operativo di Team2Grow Srl, ha seguito ed affiancato la Start-Up Comparyson Srl nel percorso di ripianificazione del business, arrivando a subentrare nella stessa in Work4Equity, con una percentuale del 5% delle quote societarie. Di seguito la sua testimonianza: "Comparyson - [www.comparyson.com](http://www.comparyson.com) - nasce da un'intuizione di Enrico Zanotti, il quale si è reso conto come alle persone piaccia molto confrontare, esprimendo la propria opinione su prodotti, servizi, eventi e quant'altro. La società si propone di rivoluzionare il mondo dell'advertisement ed il modo di fare marketing, nell'ambito sia online che offline, riallacciandosi al cosiddetto concetto di gamification. La mission di Comparyson è quella di formalizzare e strutturare l'esigenza di potere esprimere il proprio parere o di ricevere quello degli altri, stimolando una scelta; da un lato offre all'utilizzatore una user experience, dall'altra crea un tool potente e flessibile per l'attività commerciale. Propone quindi un duplice servizio, Comparyson Business e Comparyson Social: il primo si basa su una piattaforma tecnologica flessibile per sondaggi qualitativi/quantitativi veloci e divertenti, dotando inoltre le attività commerciali di tool informatici con cui raccogliere in modo non intrusivo un

feedback immediato dai propri clienti, dipendenti o rivenditori, permettendo un accesso ai dati privo dei tipici costi di acquisizione informazioni. Il secondo è una community che copre tutta l'Italia, dove gli utenti possono proporre i propri confronti o rispondere a quelli di altri membri e valutare prodotti o servizi di aziende, avendo anche la possibilità di fare acquisti, assicurando un engagement forte con l'area di interesse di ogni utilizzatore. Il founder Enrico Zanotti si è reso conto della dimensione mondiale del progetto e della necessità di un team più solido e predisposto ad una crescita rapida e maggiore di quella attualmente in atto, si è quindi rivolto a Team2Grow - [www.team2grow.eu](http://www.team2grow.eu) - al fine di validare e sviluppare i Revenue Model, completare l'organigramma societario con persone esperte e sviluppare l'area commerciale."

Fausto Galosi, anch'esso socio operativo di Team2Grow Srl, ha seguito un progetto altrettanto importante, quello di KeelCrab - Aeffe Srl, in un'accezione diversa rispetto a quella precedentemente descritta. A tal proposito, il manager Fausto Galosi afferma: "Il progetto KeelCrab - [www.keelcrab.com](http://www.keelcrab.com) - nasce da un'idea di Fabio Terzaghi, partito da un problema di fatto constatato e legato al

mondo delle barche, la presenza del Lepago (vegetazione che si forma sulla chiglia non appena la barca staziona in acqua) che rallenta l'imbarcazione modificandone le performance ed i consumi con rischi anche per il motore. Il progetto si basa sulla realizzazione di un modello che riesce ad espletare le funzioni di pulizia del fondo della chiglia restando attaccato alla barca, a prescindere dalla tipologia di acqua in cui viene immerso. Grazie a Team2Grow è stato creato un team di supporto composto dal sottoscritto ed Adriano Pettenon (socio operativo di T2G), che affianca il Founder Fabio Terzaghi sia dal punto di vista commerciale che dal punto di vista di ingegnerizzazione dei processi produttivi. Prende piede così un processo indirizzato lungo due direttive, quella commerciale, con analisi dei punti di forza e debolezza, identificazione delle persone e degli strumenti che possano espandere la rete vendita, e quella legata alla valutazione dei processi produttivi, nell'ottica dell'ottimizzazione e miglioramento dei costi.

La collaborazione con Team2Grow ha portato KeelCrab ad essere presentata ad una platea di investitori interessati e che vogliono supportare lo sviluppo del progetto in accordo con gli obiettivi prefissati dal fondatore."

